

## Communiqué de Presse

### VEXIM : point d'étape cinq ans après l'introduction en Bourse sur Alternext

#### Capitalisation boursière multipliée par 3 depuis l'introduction en Bourse en mai 2012

- ▶ Capitalisation boursière proche des 100M€ (plus de 100M\$ US)
- ▶ Développement soutenu et engrais solide sur le marché de la traumatologie du dos
- ▶ Potentiel de croissance profitable élevé dans les prochaines années

---

Toulouse, le 17 mai 2017 (18:00 CEST) – VEXIM (FR0011072602 – ALVXM / éligible PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, réalise aujourd'hui un point d'étape, 5 années après son introduction en Bourse sur Alternext.

---

« En cinq ans de cotation sur le marché Alternext, VEXIM a réalisé d'importantes avancées sur tous les fronts. VEXIM a mis en œuvre sa stratégie de vente directe en Europe avec succès, conquérant 10% des parts de marché à 2016 et atteignant la rentabilité sur le deuxième semestre de la même année. VEXIM a également attiré et recruté plus de 30 talents expérimentés, qui contribuent chaque jour à la croissance commerciale de la société et à la satisfaction de nos clients. Nous avons également généré de la valeur pour nos actionnaires en triplant notre capitalisation boursière en l'espace de 5 ans. Avec les marchés américain et européen, son expansion à l'international et ses projets de développement du portefeuille de produits, VEXIM possède un potentiel de croissance élevé pour les prochaines années. Nous tenons particulièrement à remercier nos actionnaires historiques et également ceux qui ont rejoint notre aventure plus récemment pour leur confiance et leur soutien », a commenté Vincent Gardès, Directeur Général de VEXIM.

---

#### SUCCEs DU DEVELOPPEMENT EN EUROPE

En 2012, nous avons lancé notre stratégie commerciale en Europe, avec l'objectif de couvrir 90% du marché en s'appuyant sur un réseau de vente directe. Après 5 ans, les résultats de VEXIM sont considérables avec un taux de croissance moyen composé de nos ventes de 74% depuis 2011. Nous avons conquis 10% du marché européen à la fin de l'année 2016<sup>1</sup>, et occupons aujourd'hui la position de leader en France<sup>2</sup>, notre marché domestique. Notre objectif est de continuer d'accroître nos parts de marché en Europe dans les prochaines années, avec une focalisation particulière sur l'Allemagne ainsi que sur tous les autres pays de la zone.

---

<sup>1</sup> Estimations internes VEXIM

<sup>2</sup> Estimations internes VEXIM

## DEVELOPPER NOTRE PORTEFEUILLE DE PRODUITS

Le SpineJack® reste le produit phare de VEXIM et représente près de 90% des ventes. Sur les 5 dernières années VEXIM a néanmoins étendu son portefeuille et lancé d'autres produits :

- Interface™ lancé en 2014, un ciment orthopédique composé à 50% de particules d'hydroxyapatite et adressé aux patients les plus jeunes ;
- Masterflow™ lancé en 2015, une solution sophistiquée permettant l'injection contrôlée de ciment à haute viscosité à une distance<sup>3</sup> sécurisée du champ de rayonnement pour les procédures à niveaux multiples ;
- Et plus récemment le Masterflow™ PLUS, lancé en mars 2017 en Allemagne, qui permet la mise en œuvre d'une procédure d'augmentation par injection contrôlée de ciment orthopédique en deux temps : d'abord par la restauration de la hauteur du corps vertébral, puis par la stabilisation de la fracture par injection du ciment orthopédique Cohesion®.

D'autres projets sont également en développement afin d'étendre le portefeuille dans le cas des fractures vertébrales à haute énergie ou d'origine tumorale. Ce portefeuille de produits prometteurs viendra renforcer notre position et notre expertise dans la traumatologie du dos.

## RENFORCEMENT DES DONNEES CLINIQUES

Nous avons mené avec succès 7 études cliniques internationales et 4 études biomécaniques qui ont confirmé l'efficacité et la sécurité de l'implant SpineJack®. Ces études ont conduit à la publication de 14 articles dans des revues scientifiques renommées<sup>4</sup>. L'étude et le renforcement des données cliniques sont au cœur des préoccupations de VEXIM, qui investit continuellement dans ce domaine. L'étude clinique FDA, l'étude clinique et médico-économique comparant le SpineJack® à un traitement conservateur et la prochaine étude clinique en Allemagne pour valider une application du SpineJack® sur un éventail plus large d'indications à l'avenir, illustrent toute la volonté de VEXIM de réunir de solides données cliniques et de démontrer ainsi les bénéfices de sa technologie.

## UNE ENTREPRISE PERFORMANTE

La culture de VEXIM axée sur l'excellence d'exécution du plan de développement, la passion de ses équipes et son sens du client, ont pleinement contribué au développement de la société ces 5 dernières années. VEXIM a plus que doublé l'effectif de ses équipes sur cette période, atteignant aujourd'hui 66 collaborateurs répartis sur l'ensemble des entités. VEXIM compte également sur une équipe de talents diversifiés et expérimentés dans l'ensemble de son effectif. La société continuera ainsi de recruter des talents à travers le monde pour soutenir ses projets et atteindre ses objectifs.

## UN DEVELOPPEMENT STRATEGIQUE A L'INTERNATIONAL

La technologie SpineJack® suscite un intérêt croissant à l'international. Le SpineJack® est aujourd'hui commercialisé dans plus de 15 pays à travers le monde, depuis l'Amérique Latine et Centrale jusqu'à l'Europe de l'Est, le Moyen-Orient, l'Afrique du Sud et l'Asie du Sud-Est. Nous continuerons à étendre notre présence à l'international en couvrant de nouveaux marchés comme le Brésil, l'Australie, la Corée du Sud et la Chine.

---

<sup>3</sup> Mehlman, Charles T., DiPasquale, Thomas G. Journal of Orthopaedic Trauma: August 1997 - Volume 11 – Issue 6 - pp 392-398 Radiation Exposure to the Orthopaedic Surgical Team During Fluoroscopy: "How Far Away Is Far Enough?"

<sup>4</sup> <http://en.vexim.com/professionals/scientific-and-clinical-communication/>

## UNE EXCELLENCE OPERATIONNELLE ET FINANCIERE

VEXIM a franchi le cap de la rentabilité avec succès sur l'ensemble du second semestre 2016 et réussi à générer une situation de trésorerie positive. La société a également enregistré une croissance de sa marge brute (ventes) de 59% à 72% en moyenne, en optimisant ses coûts de production et ses processus d'inventaire. VEXIM vise désormais l'atteinte de la rentabilité sur l'ensemble de l'exercice 2017, et les flux de trésorerie futurs devraient permettre à la société de s'autofinancer, en ligne avec ses objectifs.

[Cliquez ici pour consulter la présentation des résultats annuels 2016 \(en anglais uniquement\)](#)

**Agenda prévisionnel de communication financière :**  
Chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre 2017 : le 11 juillet 2017<sup>5</sup>

### À propos de VEXIM, le spécialiste de la microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux fondée en février 2006. Société experte dans la traumatologie du dos (basse et haute énergie, tumeur), VEXIM s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour traiter les pathologies traumatiques de la colonne vertébrale. Bénéficiant du soutien financier de l'actionnaire de longue date Truffle Capital<sup>6</sup> ainsi que de subventions publiques BPI, VEXIM a conçu et développé le SpineJack<sup>®</sup>, un implant unique capable de réparer une vertèbre fracturée et de restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. Elle a également conçu le Masterflow<sup>™</sup>, un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection, et optimise le geste chirurgical. La Société compte à l'heure actuelle 66 collaborateurs et dispose de ses propres équipes de vente en Europe et d'un réseau de distributeurs spécialisés à l'international. VEXIM est cotée sur le marché Alternext Paris depuis mai 2012. Pour de plus amples informations, rendez-vous sur [www.vexim.com](http://www.vexim.com)

### SpineJack<sup>®</sup>, un implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

L'aspect révolutionnaire du SpineJack<sup>®</sup> réside dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, à restaurer l'anatomie optimale de la colonne vertébrale et à neutraliser ainsi la douleur et assurer le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient. Grâce à une gamme spécialisée d'instruments, l'insertion des implants dans la vertèbre est réalisée à l'aide d'une chirurgie mini-invasive, sous contrôle radiographique, en 30 minutes environ, ce qui permet au patient de sortir peu de temps après l'opération. La gamme SpineJack<sup>®</sup> comprend 3 implants en titane de 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95 % des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack<sup>®</sup> bénéficie du soutien d'experts scientifiques internationaux dans le domaine de la chirurgie de la colonne vertébrale et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

## CONTACTS

### VEXIM

**Vincent Gardès, Directeur Général**  
**José Da Gloria, Directeur Administratif et Financier**  
[investisseur@vexim.com](mailto:investisseur@vexim.com)  
Tél. : +33 5 61 48 48 38

### RELATIONS PRESSE

**ALIZE RP**  
Caroline Carmagnol / Wendy Rigal  
[vexim@alizerp.com](mailto:vexim@alizerp.com)  
Tél. : +33 1 44 54 36 66  
Tél. : +33 6 48 82 18 94

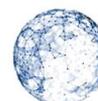


**Nom :** VEXIM  
**Code ISIN :** FR0011072602  
**Code mnémonique :** ALVXM



Deloitte | In Extenso

50<sup>th</sup> Technology Fast 50  
2016 LAURÉAT



<sup>5</sup> Date indicative, pouvant faire l'objet de modifications

<sup>6</sup> Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est une importante société de capital-investissement européenne indépendante. Elle est spécialisée dans l'investissement et le développement d'entreprises technologiques évoluant dans les secteurs des TI, des sciences de la vie et de l'énergie. Truffle Capital gère 550 M€ à travers des FCPR et FCPI, ce qui leur permet dans ce dernier cas d'obtenir des réductions d'impôt (les fonds sont bloqués pendant 7 à 10 ans). Pour de plus amples informations, rendez-vous sur [www.truffle.fr](http://www.truffle.fr) et [www.fcpi.fr](http://www.fcpi.fr).

<sup>7</sup> Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.