



Communiqué de Presse  
29 septembre 2020

## Lya Protect lève 550 000 euros auprès de 15 courtiers indépendants et Kreaxi

Lya Protect, **insurtech** proposant une plateforme pour **accélérer la transformation digitale des courtiers d'assurance**, vient de conclure son premier tour de table de 550 000 euros auprès de 15 courtiers de proximité et du fonds Kreaxi.

Après 2 ans de R&D et une phase de co-construction avec 20 courtiers en 2019, Lya Protect a démarré sa phase de commercialisation en mars 2020. Avec cette première levée de fonds, Lya Protect va pouvoir accélérer son développement commercial et renforcer son équipe pour étendre la profondeur fonctionnelle de sa plateforme.

**70%** des courtiers en assurance sont conscients de la nécessité d'aborder le virage digital pour survivre. Avec l'arrivée de la Directive sur la Distribution d'Assurances (DDA) et l'obligation d'adopter les outils du numérique, beaucoup d'entre eux se sont retrouvés face à un manque de compétences, de moyens et d'informations pour y parvenir seuls. **C'est dans ce contexte que Lya Protect a vu le jour, avec une mission : accompagner les courtiers d'assurance dans la nécessaire évolution de leur métier.**

Lya a donc développé un outil spécifiquement adapté aux besoins des courtiers. Grâce à sa plateforme et à ses fonctionnalités, la société s'adresse aux courtiers spécialisés dans les assurances de personnes et dans la protection sociale. Sa solution s'articule autour d'un **CRM intelligent** – qui permet de **gérer le portefeuille client** et d'optimiser ses processus de souscription ; d'une **Webapp baptisée DismoiLya** – qui **centralise tous les contrats** et permet de gérer le processus de souscription en lien avec le CRM ; d'un **comparateur et d'un agrégateur** – qui donne accès à un large **référentiel multi-compagnies (et en toute indépendance)** pour automatiser la saisie des devis et faciliter la synchronisation des portefeuilles.

*« Après 15 ans en charge de l'IT d'un grossiste d'assurance, nous voulions vraiment avec mon associé proposer une plateforme unique et indépendante. Lya va simplifier le quotidien des courtiers et de leurs clients. Nous sommes très heureux d'avoir convaincu des courtiers indépendants et un fonds d'investir dans notre projet malgré la crise sanitaire. Nous croyons que le métier de courtier a un avenir, mais qu'il est nécessaire de moderniser la relation client et automatiser les saisies sans valeur ajoutée avec les compagnies. »*

**Arnaud Fournier, co-fondateur de Lya Protect**

*« Nous avons été séduit à la fois par l'équipe expérimentée et par le projet de Lya, qui a développé une solution maligne à destination des courtiers qui leur permet de se concentrer sur leur activité de conseil, notamment auprès des chefs d'entreprises et professions libérales. Nous sommes ravis d'accompagner l'entreprise à son démarrage commercial, et dans ses prochains développements aux côtés de courtiers spécialistes de ce secteur en mutation. »*

**Sandra DUBOS, investisseur chez KREAXI**



Les gains de l'utilisation de la solution Lya sont multiples et immédiats pour les courtiers et leurs clients :

**Un gain de temps de plus de 40% et un accroissement de la productivité** : grâce au processus de souscription géré par les robots LYA, inutile de ressaisir trois fois l'information dans chaque extranet de compagnie. Avec LYA, une seule saisie permet de comparer rapidement les devis et les garanties, selon plus de 50 critères.

**Une relation client plus moderne et simple, à la portée de tous** : LYA permet par exemple aux prospects et aux clients des courtiers une souscription moderne avec l'envoi du projet sur la webapp et l'utilisation du digital pour fluidifier le processus (gestion des pièces justificatives, notification sur la webapp, signature électronique, etc...).

**L'assurance d'être conforme à la réglementation** : les processus et les documents générés sont certifiés 100% compliance DDA et RGPD. LYA génère par exemple des fiches d'informations et conseil (FIC) permettant à la fois une présentation de l'information simple et moderne, mais aussi d'être conforme à la réglementation.

La levée de fonds va permettre à la société à la fois de déployer son offre auprès des courtiers et réseaux de courtiers spécialisés en protection sociale - santé/prévoyance mais aussi d'intégrer de nouvelles fonctionnalités comme la signature électronique, l'extension au marché collectif et surtout un nombre de compagnies et de produits sur la plateforme plus important.

#### **A propos de Lya Protect**

Plateforme SAAS à destination des courtiers d'assurance et de leurs clients, Lya Protect permet de repenser l'intermédiation en assurance grâce aux derniers outils du digital. Les solutions Lya allient la flexibilité, la simplicité, une expérience utilisateur intuitive et enfin une capacité de travailler avec l'ensemble des compagnies et grossistes en toute indépendance.

Plus d'information : [www.lyaprotect.com](http://www.lyaprotect.com) Contact : Arnaud FOURNIER [arnaud.fournier@lyaprotect.com](mailto:arnaud.fournier@lyaprotect.com)

#### **A propos de Kreaxi**

Kreaxi est l'un des leaders français en Capital Innovation, investissant au capital de jeunes entreprises innovantes à fort potentiel de croissance et gérant 150 M€ au travers d'une gamme de fonds pan-européens et régionaux. Kreaxi a investi dans 550 entreprises au cours des trente dernières années, parmi lesquelles 21 ont été introduites en bourse, et détient 60 participations actives en portefeuille, avec une équipe de 13 professionnels implantée à Lyon et Paris.

Plus d'information : [www.kreaxi.com](http://www.kreaxi.com) Contact : Sandra DUBOS [s.dubos@kreaxi.com](mailto:s.dubos@kreaxi.com)